

No.	詳細情報	
2   5	<b>科目名</b>	アントレプレナーシップ演習 I～IV（アントレプレナーシップセンター登録科目）
	<b>提供</b>	アントレプレナーシップセンター
	<b>担当</b>	熊野 正樹
	<b>時間</b>	1Q-4Q/木曜18:00～20:00
	<b>対象</b>	教職員・大学院生・学部生
	<b>講義テーマ</b>	<p>神戸大学起業部における講義部分を演習とし、部員以外の聴講も認める。但し、定員・選考あり。 演習 I～IVのすべての科目を受講できる方を対象とする。</p> <p>起業家の輩出、スタートアップの創出を目指すためのインキュベーションプログラム。 受講生は、チームでビジネスプランを作成し、国内外のビジネスプランコンテストに挑戦しながら起業を目指す。 起業家、VC、専門家をメンターに招聘して指導する。</p>
<b>講義内容</b>	<p>&lt;演習 I &gt; オリエンテーション 起業家の心構え スタートアップ最前線 ビジネスアイデアの見つけ方 チームビルディング、ピッチ資料の作り方</p> <p>&lt;演習 II &gt; スタートアップのマーケティング スタートアップのファイナンス スタートアップの知財戦略</p> <p>&lt;演習 III・IV&gt; ビジネスプランブラッシュアップ ビジネスプランブラッシュアップ DEMO DAY</p>	

No.	詳細情報	
6	科目名	スタートアップの契約基礎
	提供	アントレプレナーシップセンター
	担当	但本 伸子
	時間	3Q／水曜日 13:20～14:50
	対象	教職員・大学院生・学部生
	講義テーマ	<p>スタートアップ企業では、しばしば契約書や発注書等の書面を交わさないままビジネスを発展させていく例や、合意の成立と契約書の作成・締結を混同している例が多くみられます。そこで、この講義では、実際にスタートアップにおいて想定される事例を紹介しながら、創業者や関係者が知っておくべき契約の基本と実践に関する知識を解説します。</p> <p>各講義は理論に加えて、ケーススタディ、実践演習、グループディスカッションを通じて、能動的に学習に参加することで、リーガルマインド(法的意識や思考)やリーガルセンス(法的感覚や判断力)が身につきます。</p>
	講義内容	<p>第1回 イン트로ダクションと事業運営における法律知識</p> <p>第2回 契約法の基礎: 契約書の読み方と作成時の注意点</p> <p>第3回 法律がビジネスに与える影響: 契約法、知的財産権</p> <p>第4回 労働法: 従業員の雇用、雇用契約の種類と労働条件</p> <p>第5回 創業者間契約とパートナーシップ</p> <p>第6回 投資家との契約</p> <p>第7回 サービス契約と顧客との関係</p> <p>第8回 講義のまとめと契約戦略の実践</p>